

QANTEQ zegt TASQ overeenkomsten op per 1 juli 2016

Korting mogelijk bij gelijktijdige overstap van TASQ naar ander administratieprogramma

www.bvtandtechniek.nl

Qanteq bv heeft gebruikers van het TASQ-softwareprogramma per brief geïnformeerd dat het de overeenkomst per 1 juli 2016 opzegt. Na een licentie-aanpassing zal het nog wel mogelijk zijn het huidige programma tot en met 31 december 2019 te gebruiken, maar per opzegingsdatum zal ondersteuning en verdere ontwikkeling gestaakt worden.



De Branchevereniging Tandtechniek heeft navraag gedaan bij diverse in de dentale markt bekende software-leveranciers. Zij gaven desgevraagd aan wel mogelijkheden te zien om de informatie vanuit TASQ te importeren in het door hen op de markt gebrachte software-programma. Ook het moederbedrijf Complan heeft schriftelijk aangegeven software partijen die de informatie willen uitlezen te voorzien van de benodigde ondersteuning om de informatie op een juiste wijze te kunnen importeren.

Korting bij gelijktijdige overstap

In de rondvraag bij diverse aanbieders van administratie-software voor de tandtechniek hebben sommige partijen reeds aangegeven dat bij een gelijktijdige overstap van TASQ naar het door het bedrijf aangeboden software een financieel voordeel is te behalen. Naast nieuwe klandizie is er ook een voordeel voor de fabrikant als meerdere nieuwe gebruikers in één keer een instructie gegeven kan worden.

Administratie-software voor de tandtechniek

Op de volgende pagina's presenteren diverse aanbieders van administratie-software hun programma waarop u eventueel zou kunnen overstappen.

Interesse in financieel voordeel bij gelijktijdige overstap?

Heeft u interesse in het behalen van financieel voordeel bij een onvermijdelijke overstap naar een ander administratie-software-programma?

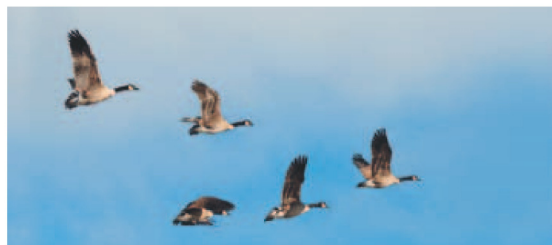
Surf naar www.bvtandtechniek.nl/tasq-gebruiker.html of stuur een e-mail naar info@bvtandtechniek.nl. Ook voor niet-leden.



Bespaar op de premie van uw schadeverzekering

In deze mindere economische tijden zijn verzekeringspremies een flinke kostenpost. Aan de andere kant hopen we dat u er geen gebruik van hoeft te maken. Steijnborg heeft specifieke verzekeringen toegespitst op de tandtechniek voor de BTT leden en haar personeel.

De TTL POLIS, de wegas verzekering, de auto-verzekering allen met BTT collectiviteitskorting. Steijnborg het assurantiëkantoor voor de mondzorg.



Sluit slim aan. Hetzelfde resultaat kost u minder.

STEIJNBORG
ASSURANTIËN

www.steijnborg.nl Lilian Oostra: 035-6255302, lilian.oostra@steijnborg.nl
Marcella Hartong: 035-6255097, marcella@steijnborg.nl

Software bespaart tijd en verhoogt uw bedrijfsrendement



Matthé Roos, directeur Flexdata, gespecialiseerd in automatisering praktijken in de mondzorg en tandtechnische laboratoria. Eisen van de zorgverzekeraar, wensen van de tandarts, maar ook de lagere bedrijfsmarges stellen nieuwe eisen aan de ondersteuning van uw software en de leverancier van uw automatisering. Slimme software kan uw laboratorium en praktijk ondersteunen bij deze uitdagingen.

De bedrijfsautomatisering heeft een lange historie binnen de tandtechniek. Ook in de afgelopen jaren is er op het automatiseringsgebied binnen de tandtechniek veel gebeurd. Voor een efficiënt productieproces, een passende dienstverlening en daardoor een goede zorgverlening is de optimalisatie van automatisering noodzakelijk. Verschillende ontwikkelingen maken dat laboratoriumhouders daar steeds meer van doordrongen zijn. Allereerst zijn daar de eisen van de zorgverzekeraars. Tandtechnici krijgen steeds meer te maken met maxima's die door verzekeraars worden vastgesteld. Per patiënt en per verzekeraar kunnen de vergoedingen verschillen. En afhankelijk van de keuze die de tandarts en de tandtechnicus de patiënt willen bieden is de administratieve afwikkeling ook anders. Deze ontwikkeling stelt extra eisen aan de mogelijkheden en flexibiliteit van de software.

De laboratoriumhouder en behandelbaar (KPT-er) kan niet langer volstaan met het gebruik van de software voor onder andere dagnota's en verzamelfacturen. Het efficiënt inrichten van het productieproces maar ook de registratie van (medische) patiëntgegevens zodra binnen het laboratorium patiëntbehandelingen plaatsvinden is noodzakelijk geworden. Dat geeft meer grip op de onderneming, de kosten en omzetontwikkeling.

Een bewuste keuze

Er is dus voldoende aanleiding voor tandtechnici om hun huidige automatiseringsoplossing tegen het licht te houden. De keuze voor software dient een bewuste keuze te zijn, waarbij ook rekening moet worden gehouden met relevante wet- en regelgeving. Daarnaast is het van belang te kijken welke eisen vanuit de



markt worden gesteld. De volgende hoofdfuncties van de automatisering zijn van belang:

- Financiële functies, waaronder het maken van werkorders, dagnota's en verzamelfacturen;
- Registratie van klantgegevens met alle specifieke instellingen voor prijsdifferentiatie en klantwensen;
- Prijsbepaling gebaseerd op de maxima van de zorgverzekeraar, waar steeds meer tandartsen rekening mee te houden hebben;
- De registratie van CE-gegevens (Batch-Lotnummers) en de traceerbaarheid daarvan;
- De ondersteuning van het productie- en logistieke proces;
- Passende managementinformatie;
- Patiëntregistratie, de registratie van medische gegevens en afspraken;
- Centrale agendavoering (meerdere agenda's);
- Functies op het gebied van ketenautomatisering.

Toekomst

De beschikbare functies in de software is echter niet het enige waarop de ondernemer dient te letten. Ook toekomstwensen zijn van belang: biedt de software ook ondersteuning bij de groei van de onderneming? Maar ook: hoe lang wordt de software onderhouden? De afgelopen jaren hebben helaas laten zien dat softwarebedrijven nauwelijks meer ondersteuning gaven aan hun product en klanten. Soms is software geheel van de markt verdwenen.



De positie van de leverancier van de software is daarom ook van groot belang. Als het gaat om de keuze voor een leverancier en softwareproduct zijn de volgende aandachtspunten van belang:

- Aandachtspunten bij de leverancierskeuze:
- Op welke wijze heeft de leverancier de beschikbaarheid van de software en verdere ontwikkeling van de benodigde functionaliteit in de toekomst veiliggesteld? Met andere woorden: hoe toekomstbestendig is het product en de leverancier?
- Als de wetgeving en/of marktontwikkelingen dit vragen, speelt de softwareleverancier met nieuwe functionaliteit dan in op deze eisen?
- Is de leverancier bereid om aanpassingen in de software te doen voor specifieke wensen?
- Kan de leverancier desgewenst ook ondersteuning bieden met de volledige automatisering, waaronder hardware en netwerken?
- Kan de leverancier de automatisering borgen binnen de richtlijnen vanuit de NEN7510?

Aandachtspunten bij de softwarekeuze:

- Biedt de software de volledige functionele ondersteuning die voor het bedrijf nu en in de toekomst nodig is?
- Geeft de software ondersteuning bij de Europese Richtlijn Medische Hulpmiddelen? De registratie van de gebruikte materialen houdt niet

op bij de registratie van alleen het Batch-Lotnummer. De CE-codering binnen de software dient de volgende gegevens in relatie tot elkaar te brengen en naspeurbaar te borgen:

- De fabrikant en leverancier van de gebruikte materialen met hun bedrijfs- en contactgegevens;
- De CE markering van de fabrikant;
- De gebruikte tariefcode waarop de registratie van toepassing is;
- Het merk en type van de gebruikte materialen, eventueel aangevuld met de kleur en vorm;

Met een goede herkomstregistratie van de materialen kan een aansprakelijkheidsstelling succesvol worden verlegd naar de leverancier c.q. fabrikant van de materialen.

- Indien het aanbod van diensten binnen de praktijk zich uitbreidt naar bijvoorbeeld een mondzorgpraktijk, worden die bedrijfsprocessen dan ook ondersteund door de software?
- Kan de software ook in de 'cloud' worden ingezet?

Noodzakelijke aandacht

Bij het besparen van kosten en de ondersteuning van de nieuwe uitdagingen binnen elk mondzorgbedrijf eist de automatisering tegenwoordig een hoofdrol op. Deze dient dan ook de noodzakelijke aandacht te krijgen. Passende software is verkrijgbaar en wordt sinds jaren volop gebruikt binnen succesvolle laboratoria en mondzorgpraktijken. Bedrijven die deze ontwikkelingen hebben doorgevoerd, hebben een keuze gemaakt voor het voortbestaan van de eigen onderneming.

Salusys

Salusys is het softwareprogramma van Flexdata. In de basisuitvoering van Salusys is de functionaliteit voor tandtechniek opgenomen. Zo kunt u dagnota's en verzamelfacturen maken, uw relaties registreren en natuurlijk is er een systeem opgenomen voor de registratie van de Batch-Lotnummers (CE-registratie). Er is echter ook uitgebreide tandtechniekfunctionaliteit ontwikkeld voor grotere tandtechnische laboratoria en tandtechniek ketens.

Talas:



Talas Computer Consultancy

software-programma voor de tandtechniek van Ric Davis

Aankoop met en zonder abonnement mogelijk

Talas Computer Consultancy is opgericht in 1986 door Ric Davis die al in 1980 is begonnen aan de ontwikkeling (in DOS!) van een software programma voor de Tandtechniek onder de naam Talas. In 1991 was het noodzakelijk om gegevens als de nota, productinformatie, omzetgegevens en de maandrekening onbeperkt te bewaren.

In 2002 kwam hier de gehele patiënt administratie erbij en zijn we uiteindelijk in 2005 overgestapt naar Windows. Door onze jarenlange ervaring is Talas Computer Consultancy in staat om uw programma te

personaliseren zodat de software specifiek voor u is aangepast op uw wensen ten aanzien van nota/orderverwerking, patiëntenbeheer, tandartsbestand, prijslijst, omzetoverzicht, maandverwerking en overige zaken. Vraag vrijblijvend een overzicht van alle mogelijkheden aan.



Besluit Medische Hulpmiddelen

Het programma is door-ontwikkeld zodat het aansluit bij de regelgeving conform het Besluit Medische Hulpmiddelen. Naspeurbaarheid van gegevens en producten is mogelijk, waarbij vaste productregels direct gekoppeld kunnen worden aan een declaratie code.

Abonnement niet verplicht

Het is mogelijk het Talas-programma eenmalig aan te schaffen zonder abonnement verplichting. Een abonnement biedt u echter naast het voordeel van onderhoud en ondersteuning tevens de mogelijkheid de digitale opdracht bon te installeren bij uw klanten.

Kosten Abonnement:

- Talas voor 50 tandartsen €300,- per jaar
- Talas voor 999 tandartsen €360,- per jaar

Productinformatie

VERKLARING VAN OVEREENSTEMMING: Medische Hulpmiddelen naar maat volgens EU richtlijn 93/42 EEC.

Bonartic porselein tanden
Bonartic porselein CT kiezen

In opdracht gemaakt van:

R.G. Davis tandarts
Vinkebuurt 122
2471 XD Zwammerdam

Werkstuk uitsluitend voor patiënt:

Naam : Mevr. C. De Vis
Adres : Vinkebuurt 122
Plaats : 2471 XD Zwammerdam
Gebdat : 16-7-1949
Notanr. : 0024924 datum: 13-07-2012

Tanden: kleur vorm lotnummer
Boven A3 23
Onder

Kiezen: kleur vorm lotnummer
Boven A2 21
Onder

Sovas Tandtechniek ondersteunt administratieve proces tandtechnische laboratoria

Softwareontwikkelaar in hart en nieren, Frans Schlaman, is directeur/eigenaar van Sovas Tandtechniek. Hij houdt zich al vanaf 1984 bezig met de ontwikkeling van financiële software en branche-specifieke software voor medische hulpmiddelen en tandtechnisch laboratoria. In 2007 besloot hij de door hem ontwikkelde software voor de orderadministratie en facturatie van tandtechnische werkstukken op de markt te brengen onder de naam Sovas Tandtechniek.



■ Frans Schlaman, directeur/
eigenaar Sovas Tandtechniek

Door zijn jarenlange ervaring met de branche weet Frans als geen ander hoe tandtechnici werken. Iets wat je terugziet in de manier waarop het pakket werkt. Het pakket legt tandtechnici namelijk geen handelingen op, maar volgt juist hun werkwijze. Frans: "Vaak zien tandtechnici administratie als een noodzakelijk kwaad. Maar het moet wel goed gebeuren, anders hebben ze er later alleen nog maar meer werk van. In mijn ogen moet een softwarepakket dan ook gewoon doen wat het moet doen. Het mag niet omslachtig zijn en het moet gemakkelijk aan te passen zijn aan de wensen van gebruikers zonder dat dit enorme kosten met zich meebrengt."

CE-normering: vastlegging en traceability

"De software behoort gebruikers bovendien te ondersteunen in hun werkzaamheden. Daarmee bedoel ik dat dit computerprogramma nooit leidend mag zijn voor de manier waarop tandtechniekers werken. Tandtechniekers moeten gewoon hun werk kunnen doen. Zij moeten dus de keuze hebben om ofwel van tevoren de order in te plannen en de orderbewaking door het systeem te laten doen, ofwel achteraf, als het product af is, de order te ver-

werken en een factuur te kunnen sturen. Maar uiteindelijk moeten ze wél de gegevens kwijt kunnen die noodzakelijk zijn binnen de CE-normering, zoals de mogelijkheid om te noteren welke producten en halffabricaten CE-genormeerd zijn. Deze functionaliteit zit natuurlijk gewoon in het pakket."

Recall mogelijk

Alles wat een tandtechnicus nodig heeft om zijn werk volgens CE-normering te kunnen doen is standaard in Sovas Tandtechniek opgenomen. Zo ook zaken als traceability. Frans vervolgt: "Tandtechnici gebruiken materialen van toeleveranciers. Mocht er iets mis zijn met een product of halffabricaat, dan moet er een recall kunnen plaatsvinden. Tandtechnici kunnen in Sovas zowel de batchnummers van de ingekochte materialen vastleggen, als de lotnummers van de producten. Precies de twee dingen die nodig zijn voor een recall."

Managementinformatie

Op de vraag of Frans een tendens herkent antwoordt hij dat veel laboratoria de financiële administratie in het verleden door derden lieten doen. "We merken nu dat laboratoria dit stukje liever in eigen huis hebben. Eigen debiteurenbewaking en inkoopadministratie. Door uitbreiding van het pakket met Sovas Financieel kunnen ze de volledige grootboekadministratie doen tot en met de jaarstukken aan toe. Omdat ze hiermee niet afhankelijk zijn van derden, kunnen ze heel snel en gemakkelijk over managementinformatie beschikken. Zo hebben ze in één oogopslag het onderhanden werk en de bedrijfsresultaten in

beeld. Informatie waarmee ze direct kunnen sturen."

Kroon op het werk

Sovas heeft een basis versie en een uitgebreide variant. Ook de uitgebreide versie blijkt erg eenvoudig en flexibel in te richten. Eigenlijk komt het er op neer dat Sovas Tandtechniek op een natuurlijke manier doet wat een tandtechnicus verwacht. Het pakket is in de basis al heel compleet, maar kan desgewenst aangevuld worden met uitbreidingspakketten, zoals routelijsten en capaciteitsplanningen. Specifieke wensen worden snel en betaalbaar omgezet in maatwerkoplossingen. Meer dan 30 jaar ervaring ontwikkeling van financiële software heeft geleid tot een systeem dat beveiligd is tegen financiële fouten en dat ook nog eens gemakkelijk te integreren is met alle mogelijke financiële pakketten, zoals met Sovas Financieel. Hiermee zet Sovas een kroon op een volledige financiële administratie.



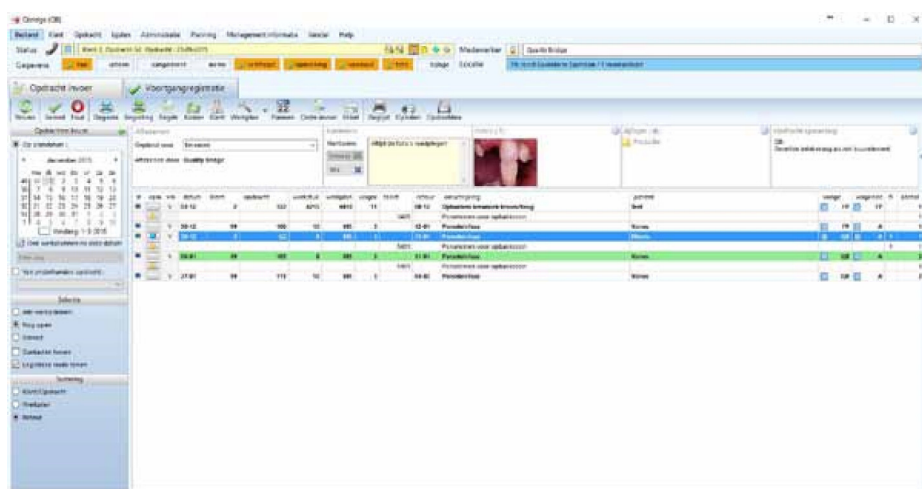
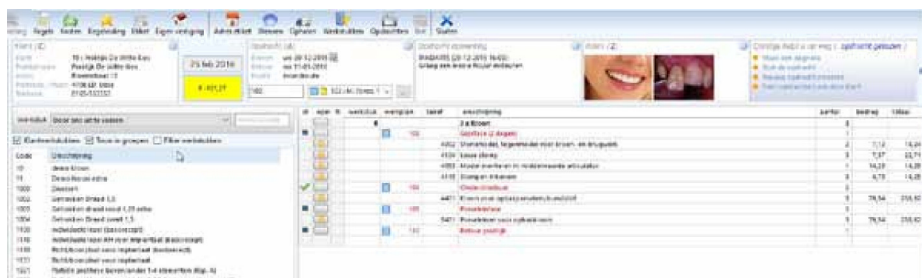
Meer informatie:

T 0521 – 520 662
E info@sovas.nl
I www.sovas.nl

QBRIDGE

Automatisering voor het tandtechnisch laboratorium

Qbridge is het softwarepakket voor de tandtechniek. Of het gaat om een solo-laboratorium of om een keten van grote labs, ze kunnen allemaal gebruik maken van Qbridge. Elk bedrijf kan Qbridge helemaal naar eigen behoefte inrichten.



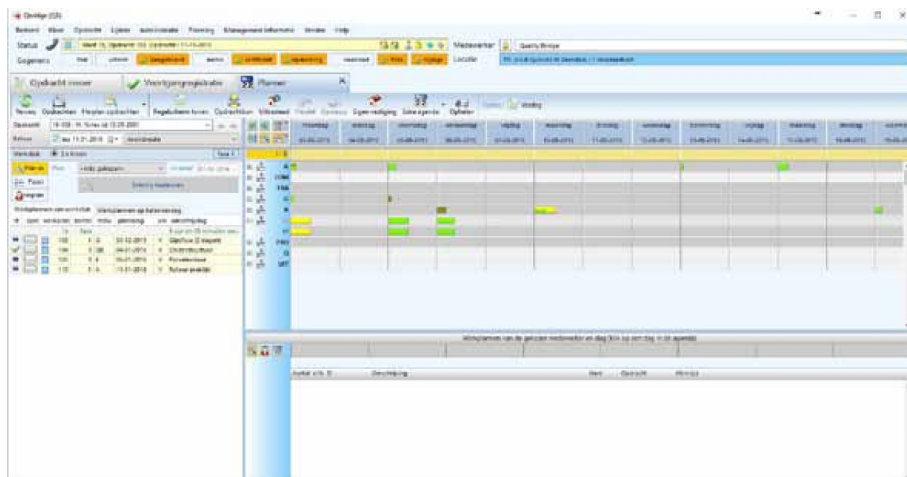
Gebruiksvriendelijk

'Wij ontwikkelen Qbridge in nauwe samenwerking met onze klanten. Daardoor staat er nu een pakket dat niet alleen zeer veelzijdig en uitgebreid is, maar ook snel en eenvoudig in gebruik. En de ontwikkelingen gaan

continu door. Dus blijft Qbridge steeds voldoen aan de wensen en eisen van de gebruikers.

Samenwerking

Binnen een lab werken verschillende afdelingen nauw met elkaar samen.



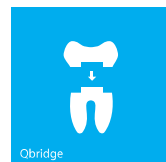
Communicatie en informatie op maat staat centraal. Elke medewerker krijgt de informatie die nodig is om zijn werk optimaal te kunnen doen.

Planning

De planningsmethodiek van Qbridge brengt rust in het bedrijf. Altijd is direct duidelijk of een opdracht haalbaar is zodat het werk op tijd en volgens afspraak geleverd kan worden. Ook geeft Qbridge een goed inzicht in wie wat wanneer gaat doen. Dit schept duidelijkheid voor de medewerkers in het lab, maar ook voor de klant. U bent continu op de hoogte of alles nog volgens uw planning verloopt.

Communicatie via WebOrder

Voor een voorspelbaar resultaat is het van belang dat uw klant (de tandarts) en u op een eenvoudige maar ook eenduidige manier communiceren. WebOrder zorgt voor de communicatie tussen de tandartspraktijken en uw lab.



QBRIDGE
AUTOMATISERING
VOOR HET TANDTECHNISCH
LABORATORIUM



- ✓ Gebruiksvriendelijk
- ✓ Alle werkzaamheden in het lab worden ondersteund
- ✓ Schaalbaar
- ✓ Communicatie intern en extern
- ✓ Overzichtelijk
- ✓ Direct inzicht in alle werkzaamheden

De complete bedrijfssoftware voor het tandtechnisch laboratorium. Toepasbaar voor het individuele laboratorium, maar ook voor de grote ketens. Qbridge kan volledig op maat worden ingericht.

www.vertimart.nl

Meer informatie:

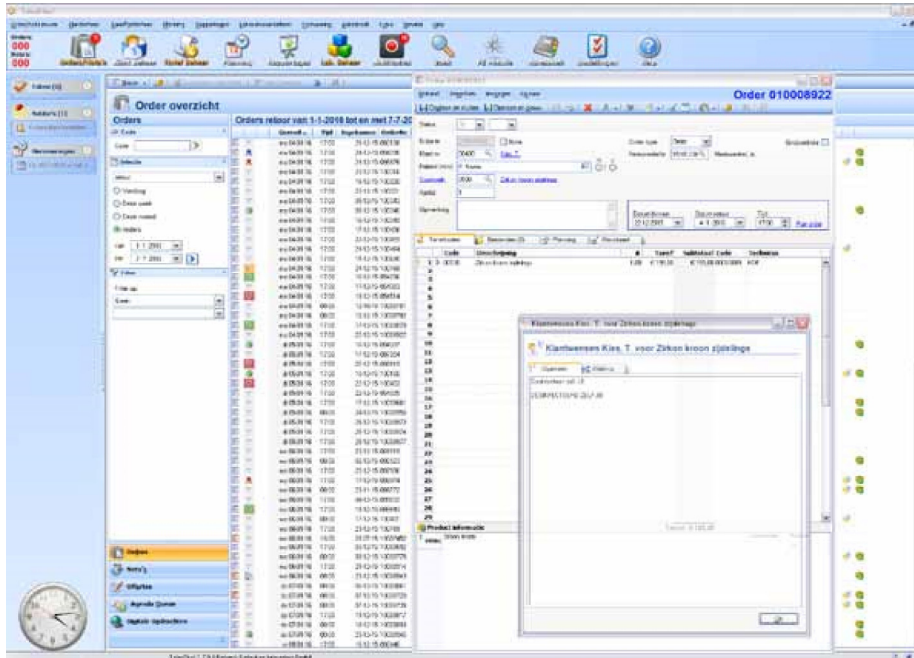
W: www.vertimart.nl

E: info@vertimart.nl

T: 0299-621370

TalasPlus!

TalasPlus! Dé flexibele maar rotsvaste basis voor de tandtechnische bedrijfsadministratie. Talas bestaat ondertussen al weer meer dan 35 jaar. Als eerste software pakket speciaal voor de tandtechniek zijn wij diep geworteld in de tandtechnische branche. Een pakket dat meegroeit met de veranderingen en innovaties in de markt.



Wij zijn altijd op zoek naar nieuwe ontwikkelingen en technologieën om de werkwijze te vereenvoudigen, stroomlijnen en een optimaal rendement uit de bestaande bedrijfsmiddelen te halen. Efficiënter en productiever werken. Daarbij staan wij in nauw contact met de praktijk.

In de loop der jaren zijn er veel veranderingen geweest in de automatisering en daar zitten we nog midden in. Bijvoorbeeld werken in de Cloud en communicatie via internet. Koppelingen met diverse tandartspakketten om digitale orders te kunnen inlezen en informatie uit te wisselen.

App TalasPlus!

Op dit moment zijn de laatste toevoegingen aan TalasPlus! een app waarmee de tandarts via zijn/haar smartphone foto's kan uploaden. Deze worden bewaard op de order. Een uitbreiding hierop is een whatsapp-achtige omgeving om te kunnen communiceren over werkstukken, tussen het lab en de tandarts en tussen de technici onderling.

Deze chat berichten worden ook opgeslagen bij de order en zijn dus altijd eenvoudig terug te vinden.

De uitgangspunten zijn altijd dat software er is om het leven te vergemakkelijken. De gebruiker staat centraal. Dat betekent in de praktijk dat er altijd wordt gestreefd om zoveel mogelijk handelingen uit het administratieve proces te halen. De kracht van het pakket zit in zijn eenvoud. Simpel maar niet simplistisch. Een ieder kan zijn ei er in kwijt van labs die het gebruiken om snel factuurtjes te maken tot en met geavanceerde monitoring van planning en productie per medewerker, management rapportages het kan allemaal.

Standalone of serverversie

TalasPlus! kan op uw eigen computer worden geïnstalleerd of op een server in het netwerk. Met beide versies is er de mogelijkheid om een onbeperkt aantal klanten in te voeren. Bij de netwerkversie kun u bovendien een onbeperkt aantal pc's aansluiten, zonder meerprijs per werkplek. Over-

stappen van één werkplek naar een netwerk is geen enkel probleem.

Daarnaast is het pakket zeer schaalbaar. De gebruikers van TalasPlus! zijn labs met één medewerker tot bedrijven met meer dan 20 vestigingen en honderden medewerkers die centraal werken met centraal beheerde prijslijsten, geautomatiseerde koppelingen met opdrachtgevers en betaalsystemen.

Overstappen van TasQ

Gelukkig heeft Qantas beloofd alle medewerking te verlenen om uw gegevens uit TasQ te exporteren. Wij importeren eenvoudig uw huidige administratie en documenten in Talas en kunt dezelfde dag nog verder werken.



TALAS PLUS!

Meer informatie:

T: 0900-825 27 75

I: www.talasplus.nl

E: info@talasplus.nl